

Neurolanguage Coaching en acción – Centrado en cómo gestionar las sesiones de NLC

Septiembre 2023

(15 hours/ 15 ICF credits)

Sesión	Aprendizaje	Competencias de la ICF	CCE
<p>Jueves 21 de septiembre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Recordando las 3Ms</p> <p>Coaching para la motivación</p> <p>Programación de objetivos de la parte mecánica y acciones.</p> <p>Programación de objetivos de maestría y acciones</p> <p>Claridad en los objetivos SMART</p> <p>Claridad en la programación del tiempo.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Conversaciones para comprobar el estado. <p>Comprobando el compromiso la responsabilidad.</p>	<p>2. Incorpora una mentalidad de coaching.</p> <p>3. Establece y mantiene acuerdos.</p> <p>4. Cultiva la confianza y la seguridad.</p> <p>5. Mantiene la presencia.</p> <p>6. Escucha activamente.</p> <p>7. Evoca consciencia.</p> <p>8. Facilita el crecimiento del cliente.</p>	CC3
<p>Jueves 28 de septiembre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Resolución de problemas</p> <ul style="list-style-type: none"> • Coaching sobre el compromiso. <p>FEELI</p> <ul style="list-style-type: none"> • Coaching sobre la pérdida de motivación. <p>Diseñar la hoja de ruta del Coachee</p> <ul style="list-style-type: none"> • Principios clave. • Conseguir diferentes estados del cerebro. 	<p>2. Incorpora una mentalidad de coaching.</p> <p>3. Establece y mantiene acuerdos.</p> <p>4. Cultiva la confianza y seguridad.</p> <p>5. Mantiene la presencia.</p> <p>6. Escucha activamente.</p> <p>7. Evoca conciencia.</p> <p>8. Facilita el crecimiento del cliente.</p>	CC3
<p>Jueves 5 de octubre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Modelo de coaching PACT PCQ para la programación de objetivos de la parte mecánica.</p> <p>Modelo de coaching PACT PCQ para la programación de objetivos de maestría.</p>	<p>2. Incorpora una mentalidad de coaching.</p> <p>4. Cultiva la confianza y seguridad.</p> <p>5. Mantiene la presencia.</p> <p>6. Escucha activamente.</p> <p>7. Evoca conciencia.</p> <p>8. Facilita el crecimiento del cliente.</p>	CC3
<p>Jueves 19 de octubre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Acciones para los objetivos:</p> <p>Parte mecánica:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Co-creando el material. • Conversaciones de coaching para las acciones. • Llevar a cabo las acciones. 	<p>1. Demuestra práctica ética.</p> <p>2. Incorpora una mentalidad de coaching</p> <p>3. Establece y mantiene acuerdos.</p> <p>4. Cultiva la confianza y la seguridad.</p>	CC3

Session	Learning Focus	ICF Competences	CCE
	<ul style="list-style-type: none"> Preguntas poderosas <p>Parte de maestría</p> <ul style="list-style-type: none"> Co-creando el material Usar el material del coachee Conversaciones de coaching para las acciones Llevar a cabo las acciones. Preguntas poderosas. 	<ol style="list-style-type: none"> Mantiene la presencia. Escucha activamente. Evoca conciencia. Facilita el crecimiento del cliente. 	
<p>Jueves 26 de octubre 2023</p> <p>De 11:30h a 14:30h</p>	<p>Llevar a cabo las siguientes sesiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> Estructura de las sesiones. Alcanzar diferentes estados del cerebro. Encuadre de las conversaciones de coaching. La señalización es clave. <p>CASE STUDY – Procesos de coaching</p> <p>Extras en las sesiones futuras.</p> <p>NeuroPrompts</p> <ul style="list-style-type: none"> Coaching de los detonantes. Conversación de coaching sobre el cerebro. Conversaciones de coaching extras. 	<ol style="list-style-type: none"> Demuestra práctica ética. Incorpora una mentalidad de coaching. Establece y mantiene acuerdos. Cultiva la confianza y la seguridad. Mantiene la presencia. Escucha activamente. Evoca conciencia. Facilita el crecimiento del cliente. 	CC3