

Neurolanguage Coaching en acción – Centrado en cómo gestionar las sesiones de NLC

Marzo 2023

(15 hours/ 15 ICF credits)

Sesión	Aprendizaje	Competencias de la ICF	CCE
Jueves 2 de marzo 2023 De 10h a 13h	Recordando las 3Ms Coaching para la motivación Programación de objetivos de la parte mecánica y acciones. Programación de objetivos de maestría y acciones Claridad en los objetivos SMART Claridad en la programación del tiempo. <ul style="list-style-type: none"> Conversaciones para comprobar el estado. Comprobando el compromiso la responsabilidad.	<ol style="list-style-type: none"> Incorpora una mentalidad de coaching. Establece y mantiene acuerdos. Cultiva la confianza y la seguridad. Mantiene la presencia. Escucha activamente. Evoca consciencia. Facilita el crecimiento del cliente. 	CC3
Jueves 9 de marzo 2023 De 10h a 13h	Resolución de problemas <ul style="list-style-type: none"> Coaching sobre el compromiso. FEELI <ul style="list-style-type: none"> Coaching sobre la pérdida de motivación. Diseñar la hoja de ruta del Coachee <ul style="list-style-type: none"> Principios clave. Conseguir diferentes estados del cerebro. 	<ol style="list-style-type: none"> Incorpora una mentalidad de coaching. Establece y mantiene acuerdos. Cultiva la confianza y seguridad. Mantiene la presencia. Escucha activamente. Evoca conciencia. Facilita el crecimiento del cliente. 	CC3
Jueves 16 de marzo 2023 De 10h a 13h	Modelo de coaching PACT PCQ para la programación de objetivos de la parte mecánica. Modelo de coaching PACT PCQ para la programación de objetivos de maestría.	<ol style="list-style-type: none"> Incorpora una mentalidad de coaching. Cultiva la confianza y seguridad. Mantiene la presencia. Escucha activamente. Evoca conciencia. Facilita el crecimiento del cliente. 	CC3
Jueves 23 de marzo 2023 De 10h a 13h	Acciones para los objetivos: Parte mecánica: <ul style="list-style-type: none"> Co-creando el material. Conversaciones de coaching para las acciones. Llevar a cabo las acciones. 	<ol style="list-style-type: none"> Demuestra práctica ética. Incorpora una mentalidad de coaching Establece y mantiene acuerdos. Cultiva la confianza y la seguridad. 	CC3

Session	Learning Focus	ICF Competences	CCE
	<ul style="list-style-type: none"> Preguntas poderosas <p>Parte de maestría</p> <ul style="list-style-type: none"> Co-creando el material Usar el material del coachee Conversaciones de coaching para las acciones Llevar a cabo las acciones. Preguntas poderosas. 	<ol style="list-style-type: none"> Mantiene la presencia. Escucha activamente. Evoca conciencia. Facilita el crecimiento del cliente. 	
<p>Jueves 30 de marzo 2023</p> <p>De 10h a 13h</p>	<p>Llevar a cabo las siguientes sesiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> Estructura de las sesiones. Alcanzar diferentes estados del cerebro. Encuadre de las conversaciones de coaching. La señalización es clave. <p>CASE STUDY – Procesos de coaching</p> <p>Extras en las sesiones futuras.</p> <p>NeuroPrompts</p> <ul style="list-style-type: none"> Coaching de los detonantes. Conversación de coaching sobre el cerebro. Conversaciones de coaching extras. 	<ol style="list-style-type: none"> Demuestra práctica ética. Incorpora una mentalidad de coaching. Establece y mantiene acuerdos. Cultiva la confianza y la seguridad. Mantiene la presencia. Escucha activamente. Evoca conciencia. Facilita el crecimiento del cliente. 	CC3